

Ponuda za klinike: 3 AI usluge

Ovo je cijela usluga koju nudim klinikama, s cijenama. Isto to možeš ponuditi stomatološkim, estetskim i fizio klinikama u svom gradu.

Paket u tri koraka, najmanji razred

490 € + 190 € + 250 € = 930 € mjesečno

AI recepcija S + AI na porukama S + Podsjetnici S, od jedne klinike. Postave se plaćaju jednom i nisu uračunate.

1 AI recepcija (Riva)

Problem: Na recepciji nema nikoga u 21 h, u nedjelju ili kad sestra radi s pacijentom. Pacijent nazove, nitko se ne javi, i on nazove drugu kliniku.

- Javlja se na svaki poziv, 24 sata, glasom koji zvuči prirodno.
- Odgovara na pitanja o cijenama, radnom vremenu i tretmanima, iz podataka klinike.
- Upisuje pacijenta u prvi slobodan termin.
- Na početku razgovora kaže da je digitalna asistentica (to traži zakon, AI Act čl. 50).

Razred	Za koga	Mjesečno
S	do 20 termina mjesečno	490 €
M	21 do 50 termina	890 €
L	51 do 100 termina	1.690 €

Start: 300 € postava i 14 dana rada. Nakon 14 dana klinika iz svojih brojki vidi koji joj razred treba. Može i 30 € po zakazanom terminu umjesto fiksnog iznosa.

2 AI na porukama (DM setter)

Problem: Ljudi pišu na Instagramu „koliko košta?“ i čekaju satima ili danima. Kad smo pregledali 30 estetskih klinika, na 13 od 21 pitanja o cijeni pod objavama nitko nije javno odgovorio.

- Odgovara na svaku poruku na Instagramu, webu i WhatsAppu, i noću i vikendom.
- Kaže cijenu s cjenika klinike i odgovori na pitanja.
- Vodi razgovor do termina i upiše ga ravno u kalendar klinike.
- Kad pitanje nije za AI (npr. medicinsko), poruku preda osoblju.

Razred	Za koga	Mjesečno
S	do 300 razgovora mjesečno	190 €
M	do 800 razgovora	450 €
L	do 2.000 razgovora	1.100 €

3 Podsjetnici i poziv na kontrolu

Problem: Pacijent zaboravi termin i ne dođe, a termin propadne. Drugi su bili prije godinu dana i nitko ih nije pozvao na kontrolu.

- Dan prije termina nazove ili javi pacijentu da ga podsjeti.
- Kad dođe vrijeme za kontrolu, sam pozove pacijenta da se naruči.
- Klinika dobije više termina od pacijenata koje već ima, bez većeg budžeta za oglase.

Razred	Za koga	Mjesečno
S	manja klinika	250 €
M	srednja	400 €
L	velika	700 €

Postava 500 €.

Kako to reći vlasniku klinike

1. **Počni od problema, ne od AI-ja:** „Koliko poziva vam ostane neodgovoreno navečer i vikendom?“
2. **Pokaži, nemoj pričati:** nazovi s njim demo recepciju koja se javlja imenom njegove klinike.
3. **Krenite malo:** 14 dana recepcije za 300 €, pa zajedno pogledate brojke i on bira razred.

Hoćeš ovo prodavati? Ne trebaš znati programirati, trebaš znati razgovarati s vlasnikom firme. U SideHustle 2.0 grupi pokazujem korak po korak kako se ovakva usluga složi, kome se nudi i kako doći do prvog klijenta.